

## Stanowisko: Młodszy specjalista ds. sprzedaży



### **Cel istnienia stanowiska pracy:**

zwiększenie aktywności sprzedażowych na rynku krajowym i międzynarodowym

### **Miejsce pracy:**

oddział Wrocław, ul. Zwycięska 20A/202, 53-033 Wrocław

### **Forma zatrudnienia:**

umowa o pracę, pełny etat

### **Główne zadania realizowane na stanowisku pracy:**

- aktywne i systematyczne pozyskiwanie nowych Klientów, między innymi poprzez kontakt telefoniczny i mailowy;
- przygotowanie ofert sprzedażowych;
- obsługa przetargów;
- budowanie i utrzymywanie pozytywnych kontaktów i relacji z Klientami;
- współuczestnictwo w budowaniu przekazu marketingowego;
- bieżąca aktualizacja danych w systemie CRM i TMS;
- współpraca z innymi działami Organizacji.

### **Nasze wymagania:**

- znajomość języka angielskiego pozwalający na swobodną komunikację z Klientem;
- zainteresowanie branżą TSL;
- dyspozycyjność;
- gotowość do telefonicznego kontaktu z klientem;
- umiejętność nawiązywania kontaktów i budowania relacji;
- wysoka samodzielność w planowaniu i organizacji pracy;
- gotowość do podnoszenia kwalifikacji zawodowych i zdobywania wiedzy.

### **Mile widziane:**

- doświadczenie w branży TSL lub obsłudze Klienta;
- komunikatywna znajomość języka niemieckiego;
- tworzenie kreatywnych treści sprzedażowych.

### **Oferujemy:**

- praca w dynamicznie rozwijającej się zespole;
- miękki start w Organizacji wypełniony szkoleniami wewnętrznymi;
- pozytywną atmosferę w pracy;
- pełne wsparcie merytoryczne;
- niezbędne narzędzia do pracy: laptop, telefon;
- atrakcyjne wynagrodzenie;
- stabilne zatrudnienie.